

**Fakultet političkih nauka**  
**MEDJUNARODNI EKONOMSKI ODNOSI**

---

**4. SUBJEKTI U SVJETSKOJ PRIVREDI**

---



- 1. Pojam i osnovna podjela subjekata**
- 2. Kompanije**
- 3. Banke i druge finansijske organizacije**
- 4. Država**
- 5. MO kao subjekti u svjetskoj privredi**
- 6. Klasifikacija savremenih trzisnih ekonomija i osnovni makroekonomski indikatori**

# Subjekti u svjetskoj privredi

## SUBJEKTI MEO

1. Oni koji neposredno obavljaju **proizvodne i spoljnotrgovinske poslove** (proizvodna i uslužna preduzeća)
2. Oni koji obavljaju **finansijske poslove** (banke, berze, investicioni fondovi, organizacije osiguranja)
3. Oni koji sistemom ekonomskih instrumenata **opredjeljuju uslove privredjivanja**: suverene države i medjunarodne organizacije

# 1. Preduzeća – monopoli i TNK

- Druga polovina XIX i početak XX v. – **monopolski kapitalizam -TNK**
- 1890. prvi **antimonopolski zakon** Sherman Anti Trust Act /SAD/, postoji monopol kad 4 firme kotrolišu 50% proizvodnje – pa treba stimulirati konkurenciju, obarati cijene i otklanjati druge slabosti
- Sve intenzivnija koncentracija i centralizacija kapitala – jačanje TNK
- **PUL** – **sporazum** više krupnih kapitalista o koordiniranoj akciji, udruživanje interesa u proizvodnji i prodaji /najčešće - **dogovaranje cijena**/
- **KARTEL** – sporazum **sličnih p-ća iste grane**, u cilju monopolske vladavine na tržištu /sporazum o podjeli proizvodnje, zajedničkoj prodaji, podjela tržišta, određivanju cijena, uslova plaćanja.../, npr **OPEC** (proizvod. i izvoz nafte)
- **TRUST**- trajno povezivanje p-ća kroz **fuzije (A+B=C)** i preuzimanja - **akvizicije: (A+B=A)** u okviru iste privredne grane /čelik, kafa, Al, / čvrst i trajan oblik monopolske organizacije, uključuje i “transferne” cijene
- **HOLDING KOMPANIJA** – p-će koje rasplaže **kontrolnim paketom akcija** niza p-ća, objedinjenih pod jedinstvenim rukovodstvom i većinskim vlasništvom /vertikalno, horizontalno i konglomeratsko integrisanje/
- **KONCERN** – najobuhvatniji oblik monopolske organizacije, sporazum više p-ća iz raznih grana /proizvodnja, transport, trgovina, banke/, sistem društava sa jedinstvenom upravom, složenih pravnih i ekonomskih veza
- **Grupe ili poslovne alijanse** – manje obavezujući oblici integracije
- **TNK** – kapital jedne zemlje u većem broju država, a kod **MNK** kapital je vlasništvo porijeklom iz više zemalja

# TNK

- Transnacionalne kompanije su preduzeća kojima se rukovodi iz **jednog centra** kompanije, koji imaju svoje djelove (preduzeća i pogone) u većem broju zemalja i koje imaju velike poslove i ogromna finansijska sredstava.
- Njihova **struktura vlasništva** sastavljena je: iz osnovnog i obrtnog kapitala, ljudskog faktora (rada, organizacije i menadžmenta), tehnoloških komponenti, uključujući specijalizaciju poslova i proizvodnje
- **Sa stanovišta upravljanja** postoje 2 grupe:
  1. one kojima upravlja vlasnik ili nekoliko vlasnika (**porodična preduzeća**) i
  2. kompanije kojima, umjesto vlasnika, upravljaju profesionalni menadžeri, tzv. **korporativno upravljanje**.

Prva TNK bila je holandska Istočnoindijska kompanija (kraj 17.v.)

U 19.v. – Bajer, Singer, Simens, Standard oil company (Rokfeler), General Electric Company, US Steel Corporation (1901), General Motors, IBM, Lewis, McDonald's, Coca Cola, Merrill Lynch, Microsoft..(vlasništvo uglavnom SAD, EU, Japan...ali danas i tu promjene

# TNK definicije

- **Definicija UN** – TNK kontrolišu proizvodnju ili usluge u više zemalja van zemlje koja je njihovo **matično** sjedište. Ovakve kompanije nisu uvijek ujedinjena p-ca, niti su uvijek u privatnom vlasništvu, one mogu biti takođe p-ća na kooperativnoj osnovi ili u državnom vlasništvu;
- **Vernon** - To su kompanije koje raspolažu proizvodnim kapacitetima "ćerkama" u više zemalja, godišnji promet penje se na mlrd \$, izvode velike poslovne, finansijske i investicione poduhvate van zemlje gde je njihovo sjedište, imaju centralistički organizovano poslovanje, pa njihovi ljudski i finansijski potencijali čine povezanu cjelinu čije je delovanje uokvireno elementima zajedničke strategije.

# Terminologija: od TNC ka MNE

- **TNK** – kapital jedne zemlje u većem broju država, a kod **MNK** kapital je vlasništvo porijeklom iz više zemalja (teorijski pristup)
- **Transnational corporations (TNCs)** are incorporated or unincorporated enterprises comprising parent enterprises and their foreign affiliates. A parent enterprise is defined as an enterprise that controls assets of other entities in countries other than its home country, usually by owning a certain equity capital stake. ([http://unctad.org/en/Pages/DIAE/Transnational-corporations-\(TNC\).aspx](http://unctad.org/en/Pages/DIAE/Transnational-corporations-(TNC).aspx)).

## Mapping MNE ownership structures (Multinational enterprises – MNEs)

- Common types of complexity in internal MNE ownership structures are **lengthy ownership chains with multiple cross-border links**, ownership hubs and shared ownership structures. Ownership of affiliates is expressed in shareholdings, which provide cash flow rights and voting rights. **Control** is the ability to exercise voting rights to affect strategic management decisions. In the internal ownership structure of MNEs, control generally coincides with (direct or indirect) majority ownership. However, **MNEs can exercise control over affiliates even when they have a minority stake.**
- **MNE ownership structures are made up of a parent entity and its affiliate companies, which can be in the MNE home country or in host countries**, and ownership links with varying levels of equity ownership that determine the degree of control that the parent entity can ultimately exercise over each affiliate.

# TNK – faze razvoja

- I FAZA - Fabrika – više fabrika – od porodičnog ka akcijskom kapitalu – medjugranska korporacija tj. konglomerat koji prerasta granice jedne zemlje i osniva ogranke u inostranstvu
- II FAZA – prodor na nova tržišta, dugoročna proizvodna saradnja na ino tržištima,
- III FAZA – zajednička ulaganja /vlasništvo kapitala u inostranstvu je mješovito ili potpuno/

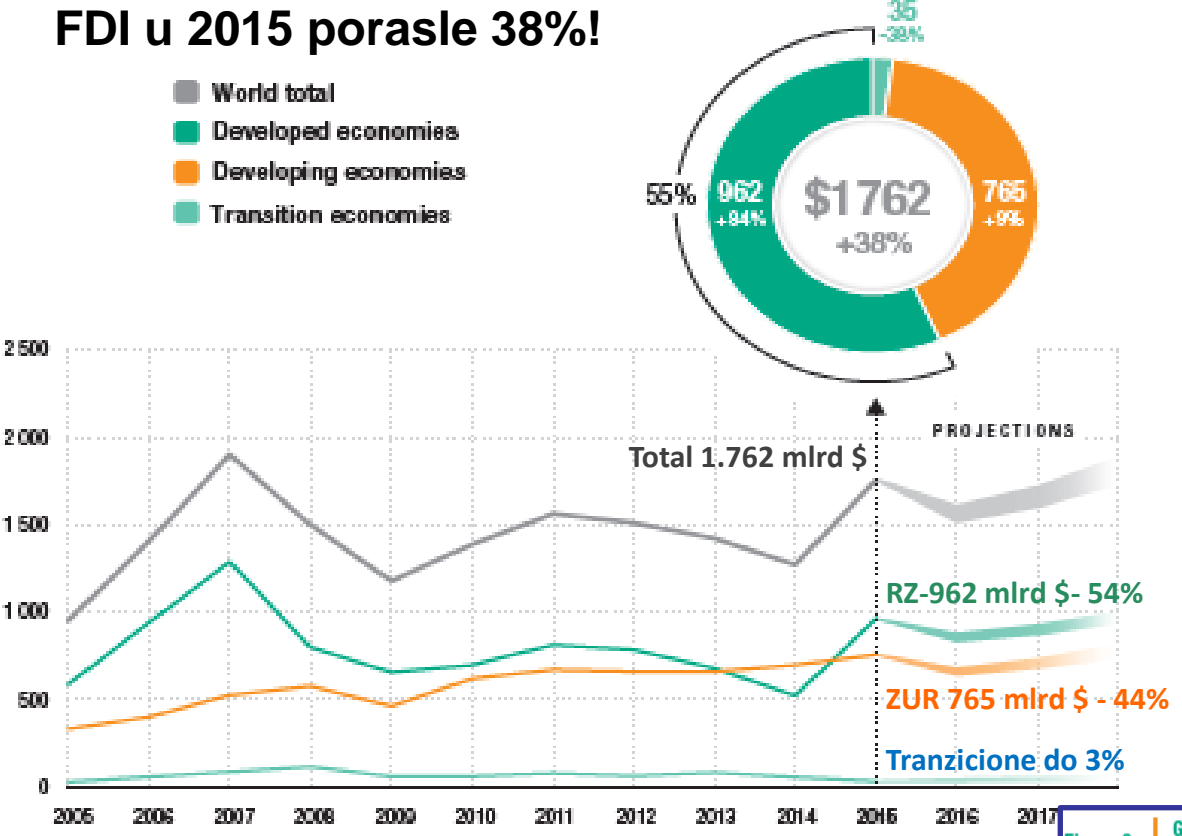


# TNK – dimenzija veličine i snage

- TNK - glavni nosilac razvoja svijeta koje po tehničkim, ekonomskim, tehnološkim i finansijskim karakteristikama, prevazilaze snagu mnogih država
- TNK danas – 30% svjetske proizvodnje i preko 50% ukupnog svjetskog izvoza
- 1/3 svjetske trgovine je između filijala ovih kompanija
- 2003. - proizvodnja američkih kompanija van SAD bila duplo veća od svjetskog izvoza, ta proizvodnja u Evropi 3 puta je veća od ukupnog američkog izvoza u evropske zemlje
- Oko 1000 TNK iz SAD posjeduje 60% američ. kapitala, a proizvodi gotovo 50% roba i pruža isto toliko usluga
- 50 UK firmi – 75% UK izvoza (uz kooperaciju sa SMEs)
- 6 japanskih firmi proizvodi oko 50% GDP Japana
- Švajcarska NESTLE internacionalizovala 95% proizvodnje
- **Najvećih 20 svjetskih TNK bavi se sledećim djelatnostima:** nafta, gas i električna energija (10), industrija motornih vozila i dijelova (4), elektronska industrija (2), trgovina (2), bankarstvo (2), osiguranje (1)

# WORLD INVESTMENT REPORT UNCTAD 2016, FDI INFLOWS

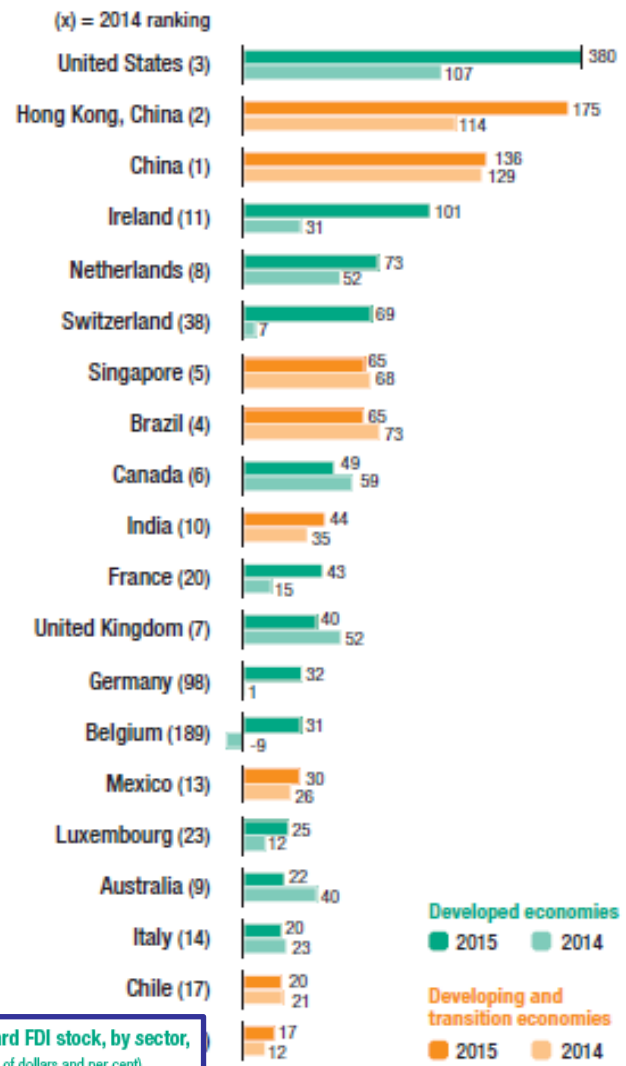
**Figure 1. Global FDI inflows by group of economies, 2005–2015, and projections, 2016–2018 (Billions of dollars and per cent)**



Source: ©UNCTAD, FDI/MNE database (www.unctad.org/fdistatistics).

**Najveći obim FDI je u usluge (64%, 27% industrija, primarna proizvodnja 7%, ostalo 2%)  
 Globalni tok FDI u RZ je**

**Figure 3. FDI inflows, top 20 host economies, 2014 and 2015 (Billions of dollars)**



NE database (www.unctad.org/fdistatistics).

**Figure 6. Global inward FDI stock, by sector, 2014 (Trillions of dollars and per cent)**

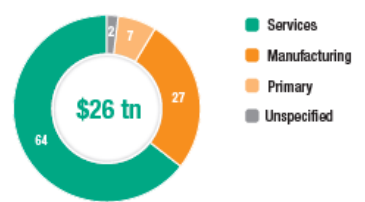


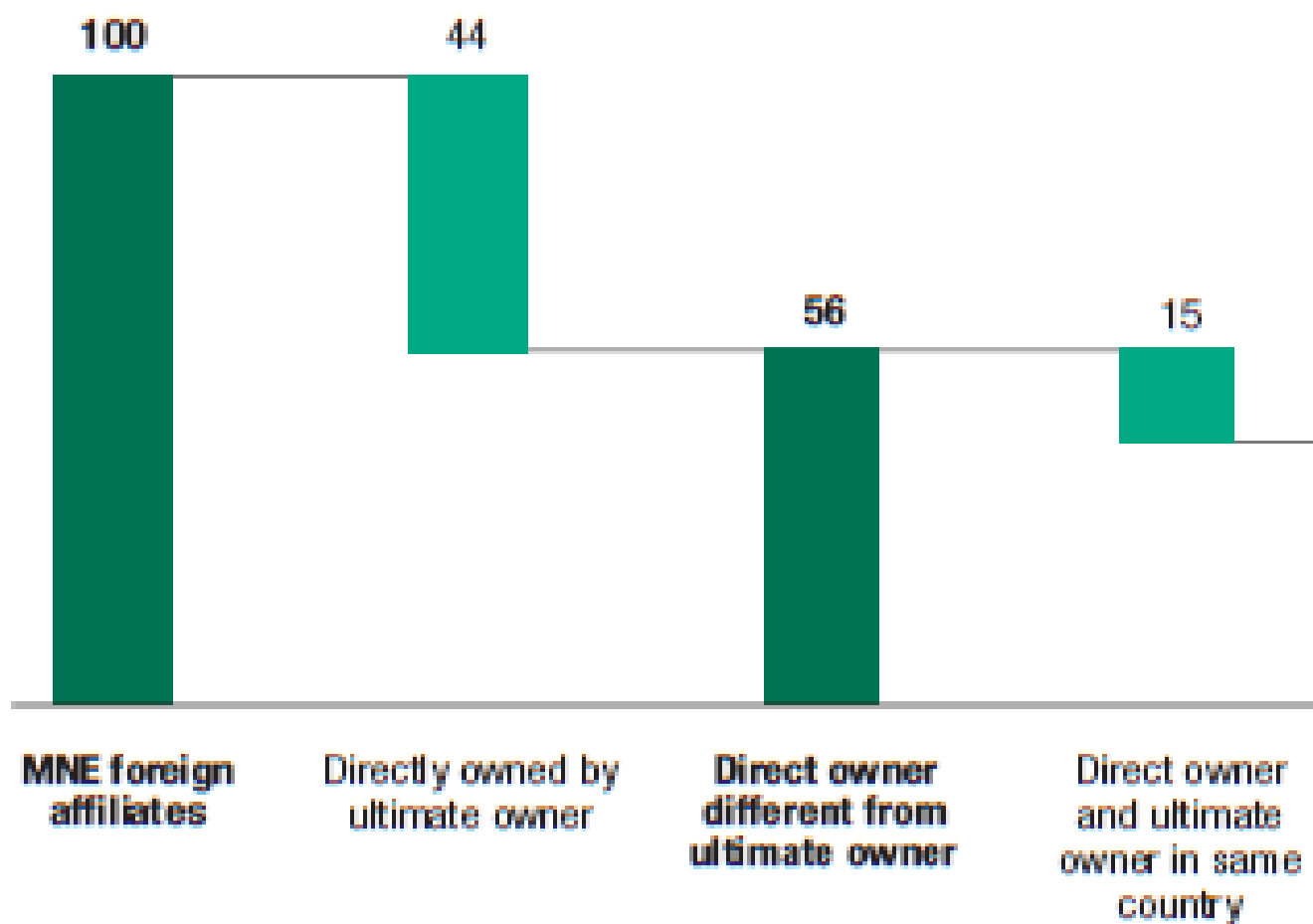
Table 1.

## Selected indicators of FDI and international production, 2015 and selected years

Item	Value at current prices (Billions of dollars)				
	1990	2005–2007 (pre-crisis average)	2013	2014	2015
FDI inflows	207	1 418	1 427	1 277	1 762
FDI outflows	242	1 445	1 311	1 318	1 474
FDI inward stock	2 077	14 500	24 533	25 113	24 983
FDI outward stock	2 091	15 104	24 665	24 810	25 045
Income on inward FDI	75	1 025	1 526	1 595	1 404
<i>Rate of return on inward FDI</i>	4.4	7.3	6.5	6.7	6.0
Income on outward FDI	122	1 101	1 447	1 509	1 351
<i>Rate of return on outward FDI</i>	5.9	7.5	6.1	6.3	5.6
Cross-border M&As	98	729	263	432	721
Sales of foreign affiliates	5 101	20 355	31 865	34 149	36 668
Value added (product) of foreign affiliates	1 074	4 720	7 030	7 419	7 903
Total assets of foreign affiliates	4 595	40 924	95 671	101 254	105 778
Exports of foreign affiliates	1 444	4 976	7 469	7 688	7 803
Employment by foreign affiliates (thousands)	21 454	49 565	72 239	76 821	79 505
<b>Memorandum</b>					
GDP	22 327	51 288	75 887	77 807	73 152
Gross fixed capital formation	5 072	11 801	18 753	19 429	18 200
Royalties and licence fee receipts	29	172	298	311	299
Exports of goods and services	4 107	15 034	23 158	23 441	20 861

Source: ©UNCTAD.

Figure 10. **Complex ownership of MNE foreign affiliates**  
(Share of foreign affiliates, per cent)



# Načini djelovanja TNK

- TNK - zaokružen lanac proizvodnje, trgovine, plasmana, finansija, radne snage, informacija, nauke i tehnologije
- Sistem međunarodne integracije uz max korišćenje komparativnih prednosti pojedinih država u oblasti sirovina, radne snage, tržišta i tehnologije
- Drže pod kontrolom i ponudu i potražnju, glavni motiv sticanje što većeg profita; trend ukрупnjavanja velikih co kroz ugovorne odnose
- Brzo seljenje kapitala u potrazi za jeftinijim inputima

## **Oblici kontrole industrijskih i drugih potencijala zemalja:**

1. pribavljanje dugoročnih koncesija i prava na geološka istraživanja
  2. uticaj na oblikovanje, način života miliona ljudi, na njihove politike o pravac razvoja
  3. izvlačenje ekstraprofita iz ZUR i tranzicionih ekonomija
  4. traže privilegije i izuzeća u carinskoj i poreskoj politici
  5. transferne cijene /roba i usluga unutar TNK/ i repatrijacija, tj. povraćaj /ekstra/profita
- Profitabilni sektori – proizvodnja i promet nafte, rudarstvo, sektor usluga, slobodne zone, off shore
  - Koncentrisana ekonomska moć ide prema političkoj moći

- **INDUSTRIJSKE ZONE** - koncentracija industrijskih pogona u gradu. Unaprijed projektovana i realizovana industrijska zona privlačna je za uprave industrijskih i njima srodnih poduzeća jer se ne moraju brinuti o tome kako da dođu do terena i gdje su urbanističkim planovima takve zone predviđene. Industrijski pogoni često imaju zajedničku infrastrukturu (željeznice, putevi, plinovod, električni vodovi, vodovod, kanalizacija, telekomunikacije itd.). To nije funkcionalni, nego prostorni pojam, nastaje spontano ili planski. U svijetu veličine od 100 do 500 ha. Prva organizovana industrijska zona nastala je u New Yorku, 1830. g. tzv. *New York Dock C.* U Evropi se često citira, kao prva, industrijska zona u sjevernom predgrađu Hamburga, *Altona* (Altona), 1884.
- **NAUČNO-TEHNOLOŠKI PARKOVI** su posebne zone za kreiranje i komercijalizaciju novih proizvoda za svjetsko tržište na osnovu primjene visokih tehnologija u uskoj saradnji između industrije, naučnih ustanova i fakulteta. Razvili su se nakon 2. svj. rata u razvijenim zemljama i žarišta su inovacija i tehničkog progresa. Prvi znanstvenotehnološki parkovi osnovani su u SAD, gdje su danas najpoznatiji Silicijumska dolina u Kaliforniji, Cesta 128 Boston (Massachusetts) i Research Triangle Park u Sj. Karolini. Parkovi su se raširili po evropskim zemljama, gdje su najpoznatiji u Cambridgeu (Vel. Britanija), Antipolis kod Nice i Sorbona u Parizu, Louvainu u Belgiji, Oulu u Finskoj i dr.
- **SLOBODNE ZONE** ponajprije označuju teritorijalna područja u kojima se kompanijama osiguravaju, osim prikladne lokacije i infrastrukturnih rješenja, i dodatne povlastice i olakšice. To su ekonomske enklave sa posebnim setom olakšica i stimulansa za rad.

- **OFF SHORE ZONE** – zemlje poreskog raja, sa malim porezima. Offshore zone su zone u kojima postoji dvojna poreska politika: veoma povoljna za kompanije koje nemaju poslovanje u toj zemlji već samo registrovano sedište i uobičajenu za kompanije koje posluju na lokalnom tržištu. **Offshore kompanije** – zajednički naziv za kompanije koje su registrovane u određenim zemljama samo da bi koristile povoljne poreske tretmane
- Zemlje poreskog raja čine 1,2% svjetske populacije, 26% svjetske imovine i 31% neto profita američkih multinacionalnih korporacija.
- **Evropa:** Andora, Kampione, Kipar, Gibraltar, Ostrvo Man, Đersi, Holandija, Lihtenštajn, Luksemburg, Madeira, Monako, Švajcarska;
- **Srednji Istok:** Bahrein, Izrael i Liban;
- **Afrika:** Džibuti, Liberija, Mauricijus, Sejšeli i Tandžer;
- **Azija i Pacifik:** Ostrva Kuk, Guam, Hong Kong, Tokio, Labuan (Malezija), Makao (Kina), Mariani, Maršalova ostrva, Nauru, Nue, Filipini, Singapur, Tahiti, Tajland, Vanuatu, Zapadna Samoa;
- **Zapadna Hemisfera:** Angvila, Antigva, Aruba, Bahami, Barbados, Belize, Bermuda, Britanska Devičanska ostrva, Kajmanska ostrva, Kostarika, Dominika, Grenada, Montserat, Holandski Antili, Panama, Portoriko, St. Kits i Nevis, St. Lucia, St. Vinsent i Grenadini, Turks i Kaikos ostrva, Vest Indis i U.S. Devičanska ostrva, Urugvaj, Angvile i Monserat (Velika Britanija).
- U procesu privatizacije zemalja regiona, zašto većina novih kompanija ima off shore osnivače? 1. Ne može se sa sigurnošću i jednostavno utvrditi vlasnik kapitala 2. Ne ispituje se porijeklo kapitala (fenomen “pranja novca”), 3. Mogućnost formiranja cijena u skladu sa potrebama, 4. Poreska evazija (i 9% je mnogo)...

# Banke i druge fin.organizacije

- Banke, osiguranje, berze, fondovi
- **Banke prikupljaju i plasiraju finansijska sredstva** proširujući finansijski potencijal nacionalnih ekonomija, obavljaju poslove platnog prometa unutar zemlje i sa ostalim zemljama, odobravaju kredite, ulažu u akcije, obveznice i druge vrijednosne papire, daju garancije, finansiraju i na drugi način stimulišu izvoz, osiguravaju likvidnost u plaćanjima sa inostranstvom, utvrđuju kamate, i značajni su akteri u određivanju nivoa deviznog kursa
- **20 najvećih banaka u svijetu (2008, 2013)**
- Proces ukрупnjavanja banaka – transnacionalne i multinacionalne banke
- Trendovi ukрупnjavanja, koncentracije i multinacionalizacije su i u osiguranju
- Berze – značajan subjekt svjetskih finansijskih kretanja

	US	Evropa	JP	CH
2008	4	11	3	2
2013	3	9	4	4



Rank	RANK 2013		TOP BANKS IN THE WORLD	Total assets US\$ billion	RANK 2012
▲	1	CH	Industrial and Commercial Bank of China	2.811	6
▲	2	UK	HSBC	2.693	3
▼	3	DE	Deutsche Bank	2.665	1
▲	4	FR	Crédit Agricole	2.661	7
▼	5	JP	Mitsubishi UFJ Financial Group	2.595	2
▼	6	FR	BNP Paribas	2.527	4
▲	7	UK	Barclays	2.402	8
▲	8	US	JP Morgan Chase	2.359	10
▼	9	JP	Japan Post Bank	2.291	5
▲	10	CH	China Construction Bank Corporation	2.239	13
—	11	US	Bank of America	2.210	11
▲	12	CH	Agricultural Bank of China	2.123	16
▼	13	UK	The Royal Bank of Scotland Group	2.115	9
—	14	CH	Bank of China	2.032	14
▼	15	JP	Mizuho Financial Group	1.982	12
▼	16	US	Citigroup	1.865	15
▲	17	ES	Santander Group	1.682	19
▲	18	FR	Société Générale	1.657	20
▼	19	JP	Sumitomo Mitsui Financial Group	1.652	17
▼	20	NL	ING Group	1.540	18
<b>Kina - 4; SAD -3; Japan -4; EU - 9;</b>					

<http://www.relbanks.com/worlds-top-banks/assets-2012>

Relbanks 2013 statistics on largest banks in the world by total assets  
(data collected from financial statements as of 31 December 2012)

# Država

- Danas, oko 200 država u sistemu UN (193)
- Dugoročni razvoj jedne zemlje zavisi prije svega od kvaliteta razvoja njenih javnih institucija
- **Državni suverenitet:** zakonodavna, sudska i izvršna vlast; jasne granice i stanovništvo; ne postoji prosperitet bez dobrog sprovođenja zakona u praksi
- **Stabilna i suverena država** je ona koja je u stanju da slijedi interese građana i da se po njima ponaša. A to je država koja ima institucije koje su u stanju da garantuju slobodu ( a kriminalci da ne budu na slobodi). Vlast je stabilna ako stalno sprovodi promjene (reforme), tržišne, ali i socijalno održive
- **Ekonomске funkcije države:**
  1. Odnos prema privrednom razvoju u opštem smislu
  2. Odnos prema investicijama i potrošnji
  3. Odnos prema MEO, strategiji izvoza i stanju platnog bilansa, oslonjenim na razvojnu politiku

# Spoljnotrgovinska politika države

- **Regulativna uloga države** - Izvozne premije, carine, kontigenti, oporezivanje izvoza i uvoza, a sve u cilju oživljavanja proizvodnje, rasta zaposlenosti, jačanja tehnološkog progresa
- Države često djeluju koordinirano kroz regionalne ekonomske integracije
- Osnivanjem OUN i njenih ekonomskih agencija, kao i GATT-a, uloga države prenosi se i na međunarodni teren

# MO kao subjekt MEO

- Međunarodne organizacije (MO) u najširem kontekstu predstavljaju oblik institucionalizacije međunarodnih odnosa, i mogu se, definisati na bazi četiri osnovna kriterijuma: obima aktivnosti, vrste članova, pravne prirode odluka koje donose i obima članstva:
- **Prema obimu aktivnosti MO se dijele na opšte i specijalizovane**
- **Na osnovu kriterijuma članova**, MO se dijele na vladine ili **javne MO** (članice su države) i **nevladine** organizacije (članovi su grupe pojedinaca).
- **Prema pravnoj prirodi odluka koje donose, MO se dijele na koordinirajuće i nadnacionalne.** Koordinirajuće MO nemaju ovlašćenja da donose obavezujuće odluke za države članice, dok su odluke nadnacionalnih organizacija obavezne i neposredno primjenljive na teritoriji država članica.
- **Na osnovu kriterijuma obima članstva**, MO se dijele na **univerzalne i regionalne**

# Konstitutivni elementi MO

- osnivači su države članice; država na njih prenosi dio nadležnosti;
- njihovo osnivanje podrazumijeva donošenje osnivačkog akta (međunarodni ugovor kao osnivački akt);
- MO imaju svoje stalne organe koji im obezbjeđuju kontinuitet u funkcionisanju;
- MO imaju definisanu oblast djelovanja kao osnovni cilj postojanja, što se jasno definiše u osnivačkom ugovoru;
- MO imaju poseban pravni status (kao pravno lice nacionalnog prava zemlje u kojoj im je sjedište i kao subjekt međunarodnog prava) i obezbjeđuju formalnopravnu jednakost država članica, koja ne mora da znači da one istovremeno imaju i faktičku jednakost u procesu donošenja odluka;
- istovremeno, države članice unose u ovaj novi oblik udruživanja svoje različite sisteme vrijednosti, interese i ciljeve, na bazi kojih formiraju svoja očekivanja i bliže se povezuju u promociji svojih stavova.

# Medjunarodni subjekti od posebnog značaja za spoljnu trgovinu

- Ekonomsko socijalni savjet OUN
- Ekonomska komisija UN za Evropu /Aziju, Latinsku Ameriku, Afriku/
- Konferencija UN za trgovinu i razvoj - UNCTAD
- Organizacija UN za industrijski razvoj UNIDO
- Svjetska organizacija za poljoprivredu FAO
- **WTO, IMF, WB** – ključne institucije medjunarodnog ekonomskog poretka (detaljnije kasnije)
- OECD /org. za ek.saradnju i razvoj, 34 članice/
- G7 (US,UK,FR,DE,IT,CA,JP) + Rusija = G8
- Svjetski trgovinski centri, Medjunarodna privredna komora u Parizu...
- G20, kao forum za razvojnu saradnju – čini 2/3 svjetskog stanovništva i oko 85% BDP svijeta

# Klasifikacija savremenih trzisnih ekonomija

- Po klasifikaciji IMF-a, koji prati 188 zemalja, osnovna podjela je na:
  - grupaciju **razvijenih ekonomija** (Advanced economies - 35) i
  - grupaciju **rastućih tržišta i zemalja u razvoju** (Emerging market and developing economies) koju čini 155 zemalja I koje se dalje mogu geografski grupisati u više podgrupa (geografske podgrupe)
- **Central and Eastern Europe** - 14 countries: Albania, Bosnia and Herzegovina, Bulgaria, Croatia, Hungary, Kosovo, Latvia, Lithuania, FYR Macedonia, **Montenegro**, Poland, Romania, Serbia, and Turkey.

# Proporcije BDP/pc između grupacija zemalja se mijanjaju u korist **srednjerazvijenih** koju simoblizuju BRICS

CLASSIFICATION , GDP, BIL.\$	1990		2000		2013	
<b>LOW INCOME</b>	96,261	<b>0,4%</b>	113,343	<b>0,3%</b>	378,43	<b>0,5%</b>
Least developed countries	163,318	<b>0,7%</b>	215,632	<b>0,6%</b>	858,216	<b>1,1%</b>
<b>LOWER MIDDLE INCOME</b>	918,521	<b>4,1%</b>	1.337,27	<b>4,0%</b>	5.572,35	<b>7,3%</b>
<b>China /DANAS UPPER MIDDLE INCOME COUNTRY!/ UPPER MIDDLE INCOME</b>	358,973	<b>1,6%</b>	1.205,26	<b>3,6%</b>	9.490,60	<b>12,4%</b>
<b>UPPER MIDDLE INCOME</b>	2.521,68	<b>11,2%</b>	4.217,42	<b>12,7%</b>	20.807,29	<b>27,2%</b>
<b>HIGH INCOME</b>	18.876,08	<b>83,7%</b>	27.352,38	<b>82,1%</b>	49.063,80	<b>64,2%</b>
<b>WORLD</b>	22.563,12	<b>100%</b>	33.321,30	<b>100%</b>	76.431,32	<b>100%</b>

**35%** (bracketed next to 2013 values for China and Upper Middle Income)

KLASIFIKACIJA ZEMALJA PREMA DOHOTKU - 2016		GNI per capita in US\$	zemalja	NPR.
Low income (L)	Zemlje sa niskim dohotkom	<= 1,005 \$	<b>31</b>	Niger, S.Koreja ..
Lower middle income (LM)	Zemlje nižeg srednjeg dohotka	1,006-3,955	<b>53</b>	Indija, Moldavija, UA, KS*
Upper middle income (UM)	Zemlje višeg srednjeg dohotka	3,956-12,235	<b>56</b>	Kina, Zapadni Balkan bez KS*, HR, BG; TR; RU
High income (H)	Zemlje visokog dohotka	> 12,235 \$	<b>78</b>	EU - RO & BG; US, CA,
<i>World Bank, Atlas methodology</i>			218	



# KLASIFIKACIJA ZEMALJA (I TERITORIJA) PO KATEGORIJI ZADUŽENOSTI (SVJETSKA BANKA)

<p><b>1. IDA zemlje (zemlje sa niskim dohotkom)</b></p>	<p>1.035 \$/pc ili manje, bez finansijske sposobnosti da pozajmljuju od IBRD). IDA krediti su veoma povoljni, mogu biti I beskamatni, uz grantove, za programe pomoći, u cilju podsticanja ekonomskog razvoja I unpređenja uslova života – 59 zemalja u 2016.</p>
<p><b>2. IBRD zemlje (Zemlje srednjeg dohotka)</b></p>	<p>zemlje srednjeg dohotka koje mogu povlačiti kredite IBRD, tj. koje imaju finansijski potencijal (kreditnu sposobnost) – 69 zemalja u 2016. godini</p>
<p><b>3. Tzv. mješovite ekonomije (Blend countries)</b></p>	<p>koje imaju nizak dohodak, koji ih klasifikuje da mogu povući povoljne IDA kredite, ali su kreditno sposobne, tako da mogu I da povuku IBRD kredit. – 16 zemalja</p>
<p>Posebna kategorija su - <b>prezadužene, siromašne zemlje (HIPC – Heavily indebtedness poor countries)</b></p>	<p><b>39 zemalja</b> (od kojih 33 iz pod-saharske Afrike I nekoliko zemalja južne Amerike) koje imaju oko 650 mil stanovnika. Njihov prosječan GNI/pc je <b>844 \$</b>. Imaju visoku stopu siromaštva i predmet su posebne podrške IMF-a i Svjetske banke (koja uključuje I otpis dijela dugova).</p>

**NEKE ZEMLJE NISU NA LISTI ZADUŽENIH ZEMALJA!!**

# Zemlja se smatra prezaduženom, ako 4 kriterijuma prevazilaze standarde i to:

INDIKATOR - CG	2013	2014	2015
Izvoz (roba i usluga)	1.391,6	1.388,14	1539,2
Otplata duga	286,0	490,23	568,67
Kamate	71,27	78,9	86,25
<b>BDP</b>	3.327,1	3.424,9	3625,0
Spoljni dug	1.433,0 (43%)	1.561,7 (45%)	1.956,36 /54%
<b>DRŽAVNI DUG</b>	1.933,0	1.942,0	2.276,7
Dug JLS		128,0	142,18
Depoziti MF		-49,0	-57,25
<b>JAVNI DUG</b>		2.022,0	2.361,6
Izdate garancije		307,54	315
<b>UKUPNO</b>		2.329,74	2.676,6
1. Učešće stanja duga u BDP-u NIJE preko 80%;	58% - OK	56,7% - OK	66,1% - OK
2. stanje duga da nije preko 220% izvoza;	3061 > 1933 OK	(1.388,14*2,2) > 1.942,9 = 3.053 > 1.942,9 OK	3386,2 > 2.361,6 OK
3. učešće otplate duga i kamata u izvozu preko 30%;	357,3/1391 = <b>21% OK</b>	569,13/1388,14 = <b>35%</b>	(568,67+86,25)/ 1539,2 = <b>43%</b>
4. učešće otplate i kamate u BDP preko 8% (Annual Debt Service Ratio not to exceed 8%) of GDP	2,12%+6,71% = <b>8,83% - OK..</b>	2,28%+13,8% = <b>15,36%</b>	2,4%+15,7% = <b>18,1%</b>

- Učešće stanja duga u BDP preko 80%;
- stanje duga preko 220% izvoza;
- učešće otplate duga kamata u izvozu preko 30%;
- učešće otplate i kamate u BDP preko 8%.

WB methodology  
“Debt Reporting  
System”

# Navedene klasifikacije za izabrane zemlje:

WB country code	Europe and Central Asia - selected economies (mostly - SER , developing only)	Upper middle income in 2012 (4.086 – 12.615 \$/pc, out of 56 countries)	Lending category
<b>ALB</b>	Albania	4.250	<b>IBRD</b>
<b>ARM</b>	Armenia	lower middle income/ 3.760	<b>Blend</b>
<b>AZE</b>	Azerbaijan	4.760	<b>IBRD</b>
<b>BIH</b>	Bosnia and Herzegovina	4.880	<b>Blend</b>
<b>GEO</b>	Georgia	lower middle income / 3.810	<b>Blend</b>
<b>KSV</b>	Kosovo	lower middle income / 3.850	<b>IDA</b>
<b>MKD</b>	Macedonia, FYR	4.980	<b>IBRD</b>
<b>MNE</b>	MONTENEGRO	6.970	<b>IBRD</b>
<b>SRB</b>	Serbia	5.280	<b>IBRD</b>
<b>TUR</b>	Turkey	11.180	<b>IBRD</b>
<b>HRV</b>	Croatia (EU 28)	Upper middle income, non OECD/ 12.110	<b>IBRD</b>

<http://data.worldbank.org/indicator/NY.GNP.PCAP.CD>